

МАРКЕТИНГ ДЕНЕГ

Методика по привлечению
инвестиций в ваши проекты



BeUpTo.Capital

Вашему проекту необходимо привлечь инвестиции, но у вашей команды нет опыта работы с рынком капитала?

Системный маркетинг для привлечения инвестиций
на рынке денег - наша специализация



Мы привлекли

\$70 млн.

в 13 ICO-проектов

(utility-токены, по состоянию на 15.07.2018)



**BeUpTo.
Capital**



Dmarket

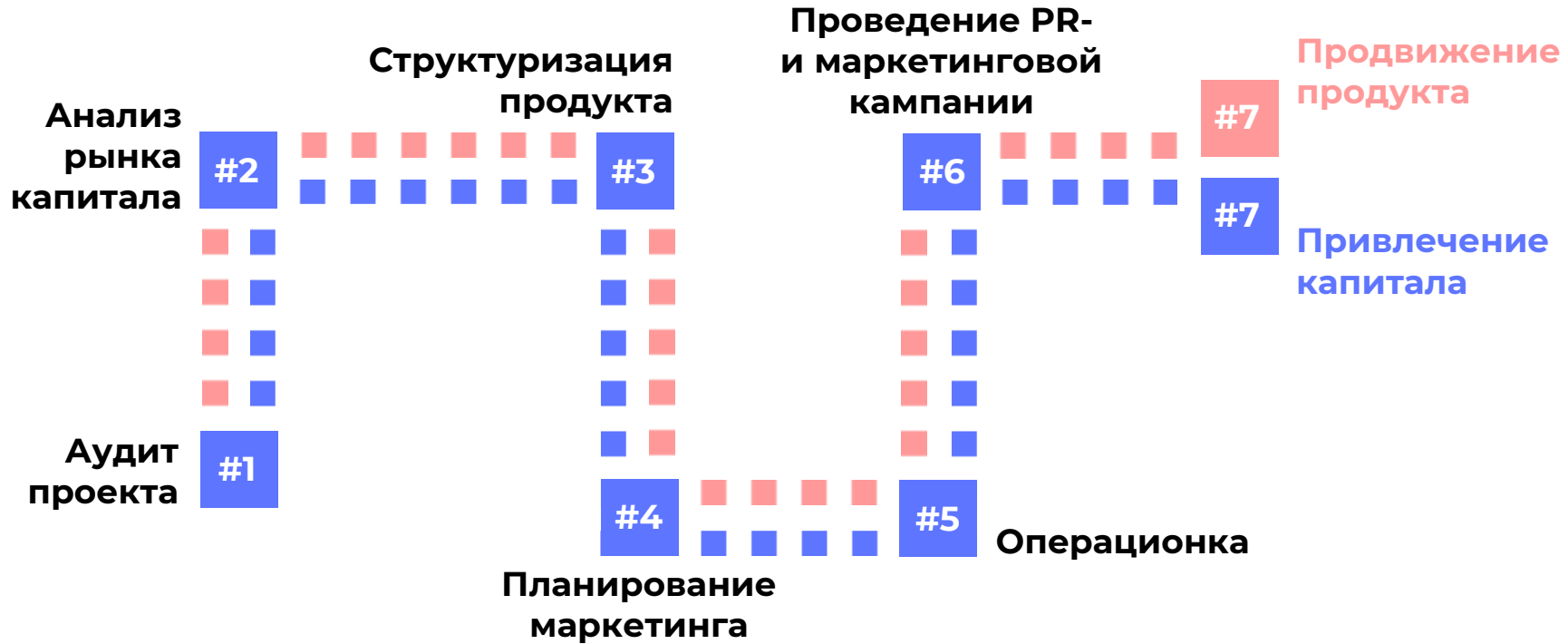
DREAMTEAM



Anryze



МОДЕЛЬ РАБОТЫ МАРКЕТИНГА ДЕНЕГ



Данная модель применяется нами для работы в двух областях:

-  - маркетинг денег
-  - потребительский маркетинг



#1

Аудит проекта.

Мы изучим ваш проект по собственной, авторской методике, которая позволит точно оценить потенциал проекта (вероятность правильной оценки - 85%)

#2

Анализ рынка капитала.

- Анализ рынка проекта и рынка капитала.
- Оценка потенциала развития.
- Анализ конкурентов.
- Оценка потенциальных источников привлечения денег.
- Создание дорожной карты – что нужно сделать, чтобы привлечь деньги.

#3

Структуризация продукта.

- Позиционирование продукта для клиентов и рынка капитала.
- Аудит продуктовой команды и процессов. Консалтинг.
- Настройка продуктовой команды для ICO «под ключ».



**BeUpTo.
Capital**

#4

Планирование маркетинга.

- Разработка стратегического плана.
- Создание меседж-бокса.
- Разработка медиа-плана.

#5

Операционка.

Настройка команды и процессов под задачу привлечения денег.

#6

**Проведение PR-
и маркетинговой
кампании.**

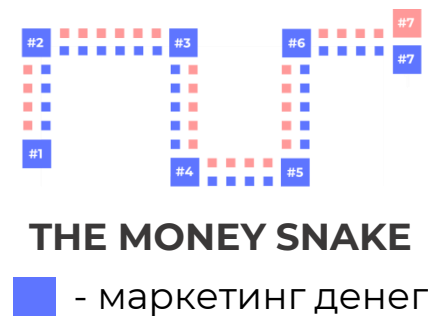
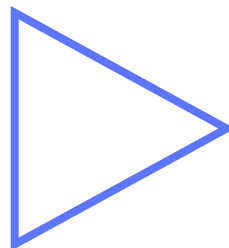
#7

**Привлечение
капитала в проект.**



Тактики привлечения денег меняются очень быстро:

- 🎯 Public sale
- 🎯 Presale
- 🎯 Seed + Presale
- 🎯 Private Sale
- 🎯 Private Sale + Airdrop



THE MONEY SNAKE

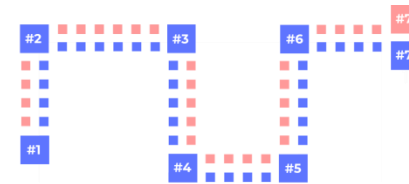
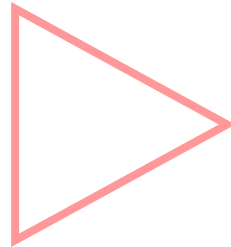
■ - маркетинг денег



Наша модель маркетинга обеспечивает контроль и системность, сохраняя максимальную гибкость внутри проекта, и работает даже при изменении тактики в ходе проекта.

Мы работаем со всеми форматами потребительских рынков и моделей:

- 🎯 B2C
- 🎯 B2B
- 🎯 C2C
- 🎯 B2G
- 🎯 G2B.



THE MONEY SNAKE

■ - потребительский маркетинг



Наша методика - системный маркетинг на потребительском рынке, эффективно работающий с вашим сообществом или клиентами в процессе привлечения денег.

Наши услуги необходимы:

- 🎯 Тем, у кого есть идея и кто ищет финансирование для ее реализации.
- 🎯 Стартапам или действующему бизнесу, которым нужны деньги для масштабирования.
- 🎯 Тем, кто рассматривает возможность вывода своего проекта на ICO.
- 🎯 Тем, кто уже готовит ICO или запустил его.
- 🎯 Потенциальным инвесторам.



Команда



Дмитрий Груздков

Сооснователь BeUpTo.Capital, маркетинг и медиа-менеджмент. Опыт работы в маркетинге и коммуникациях 16 лет. Ранее соучредитель и управляющий партнёр рекламного диджитал агентства, старший консультант маркетинг-консалтингового агентства «ЛЮДИ» и бренд-менеджер ряда украинских производственных компаний. Системный опыт работы с b2c и b2b проектами, медиа-менеджмент (по инвесторам) для проектов DMarket, DreamTeam, Anryze.



Оксана Мороз

Сооснователь BeUpTo.Capital, маркетинг, аналитика, продукт, операционный менеджмент. Фаундер и CEO стартапа по управлению информацией в online, соучредитель агентства манипулятивного маркетинга МАМА маркетинг. Опыт работы в финансовом маркетинге с 2002 года. В активе кейсы по ребрендингу и выведению на рынок системных банков, исследования новых рынков и интересов потребителей сложных финансовых продуктов, разработка инновационных продуктов, построение цепочки продаж и коммуникации. Весь этот опыт сегодня активно применяет для продвижения проектов на блокчейн (в т.ч. на ICO).



Игорь Добровольский

Сооснователь BeUpTo.Capital, PR. Фаундер стартапа по управлению информацией в online, соучредитель МАМА маркетинг. Опыт Customer Relations и прививания финансовой культуры массовому клиенту с 2003 года. С 2010 года активное участие в политических процессах. В портфеле сотни успешных кампаний по формированию общественного мнения по запросу крупного бизнеса и политсил, руководство диджитал-направлением одного из лидеров президентской и парламентской гонки-2014. С 2017 года основная специализация PR и маркетинг для ICO и блокчейн-проектов.



Примечания:

- 🎯 Мы берем проекты на комплексное обслуживание, после проведения комплексного аудита.
- 🎯 Мы работаем по гибридной схеме оплаты наших услуг (дисконтированные косты + % от привлеченных денег) только при комплексном обслуживании проекта.
- 🎯 Мы можем работать точно с проектами, которые не прошли аудит, предоставляя им отдельные услуги и/или консультируя после конкретизации ожиданий и задач в формате диалога с CEO или СМО.





**Юлия Вакуленко,
Head of Business Development**

vakulenko@beupto.capital

+38 063 472 39 37

Украина, Киев, ул. Льва Толстого, 3



Будем рады вашим запросам.